

ACELERAMOS **OS RESULTADOS**
DA SUA EMPRESA



Paulo de Vilhena
BUSINESS ACCELERATORS



COSTUMÁVAMOS PENSAR QUE AS PESSOAS
ERAM UMA PARTE FUNDAMENTAL DE UM NEGÓCIO
MAS HÁ MUITO QUE PERCEBEMOS A VERDADE:

AS PESSOAS SÃO O NEGÓCIO!





UMA EMPRESA DEDICADA AOS SEUS RESULTADOS

O principal objetivo da nossa equipa é acelerar os resultados positivos da sua empresa.

Desenvolvemos sistemas de fácil aplicação que visam a estruturação e estimulação dos resultados, nas 4 vertentes essenciais para uma empresa de sucesso:

- ▶ **VENDAS**
- ▶ **LUCRO**
- ▶ **CASH FLOW**
- ▶ **VALOR**

Acreditamos que as decisões de gestão são o fator mais decisivo para o sucesso de um negócio.

Com a nossa abordagem transversal, **conseguimos levar o conhecimento necessário a todos os níveis hierárquicos** da sua empresa, de modo a que possa fazer as melhores escolhas possíveis, diariamente.



Uma das maneiras que temos de levar esse conhecimento às empresas é através dos nossos **Programas de Aceleração de Resultados Empresariais**, desenhados à medida e consoante as necessidades do cliente.

Estes programas diferenciam-se por colocar o **foco na empresa e não apenas no empresário**.

OS NOSSOS VALORES

- ✓ RESPONSABILIDADE
- ✓ INTEGRIDADE
- ✓ SERVIÇO
- ✓ GRATIDÃO
- ✓ PERFORMANCE
- ✓ CONHECIMENTO
- ✓ SUCESSO
- ✓ ABUNDÂNCIA

Qualquer crescimento deverá estar associado a valores. Estes servem para garantir a sustentabilidade do seu e do nosso negócio.

QUERO SABER MAIS



ACELERAÇÃO DE RESULTADOS EMPRESARIAIS

Os nossos programas de aceleração de resultados foram desenvolvidos com um único **objetivo: o crescimento da sua empresa.**

Trabalharemos consigo, **lado a lado**, de modo a aumentar as suas vendas, assegurar que as está a transformar em lucro e garantir que o seu lucro está a resultar em *cash-flow*.

Começamos pelo processo de criação de **valor**, onde incluímos as operações, a **inovação** e o processo de gestão do cliente, continuando

através do processo de **comunicação** desse valor ao mercado, considerando o seu marketing, o produto e a **experiência** do cliente.

Iremos ajudá-lo na análise e planeamento estratégico, avaliando a sua concorrência, definindo o seu nicho e elaborando a sua proposta de valor.

Durante todo este processo daremos especial relevo à fonte de todo o valor empresarial: **AS PESSOAS.**





PALESTRAS EMPRESARIAIS

Desenhadas para **dar resposta personalizada às reais necessidades e objetivos de mudança da sua empresa.**

Queremos dotar os seus gestores e colaboradores de conhecimento para conseguirem planear e implementar melhorias operacionais.

Construímos planos de intervenção à medida, recorrendo a um conjunto de ferramentas específicas e fornecendo as competências necessárias.

Vai aperceber-se do impacto significativo na execução diária e, conseqüentemente, nos resultados.

METODOLOGIAS QUE PERMITEM

AUMENTAR OS RESULTADOS

E MUDAR MENTALIDADES NA EQUIPA



OS NOSSOS EVENTOS ABRANGEM TEMAS TÃO DIVERSOS COMO:

- ✓ VENDAS
- ✓ ESTRATÉGIA
- ✓ GESTÃO

- ✓ LIDERANÇA
- ✓ COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL

- ✓ FINANÇAS PESSOAIS
- ✓ E MUITOS MAIS...



JÁ MELHORÁMOS OS RESULTADOS EM CENTENAS DE EMPRESAS





QUEM JÁ APLICOU OS NOSSOS SISTEMAS



O QUE FAZEMOS

SOLUÇÕES DE CRESCIMENTO EMPRESARIAL

Dirigido a Executivos e Gestores que pretendem obter, **desenvolver competências e atualizar ferramentas práticas de Gestão** num curto espaço de tempo, bem como aumentar o desempenho das suas equipas.



ESTÍMULO DA PERFORMANCE COMERCIAL

Dirigido aos profissionais comerciais que querem **organizar a sua atividade no longo e no curto prazo** e otimizar os seus resultados.

Compreenda as várias fases do processo comercial para que possa medir e estimular cada um dos indicadores.

Compreenda os fundamentos motivacionais da decisão e da ação humana para conseguir dominar o processo de influência como forma de ajudar um cliente a tomar uma decisão.



LIDERANÇA E EXECUÇÃO CONSISTENTE

Destinado aos gestores empresariais, forneceremos as ferramentas concretas e aplicáveis para **alinhar a equipa com a execução do plano que é desenhado pelas chefias**, para que se atinjam consistentemente os objetivos propostos.

Também irá aprender quais as competências que devem ser desenvolvidas para ajudar as pessoas a tornarem-se melhores líderes.





CURSOS PRESENCIAIS PARA VENDEDORES

Torne-se um campeão da área comercial, neste curso de 1 dia

Atinja consistentemente os seus objetivos aprendendo a psicologia por trás das vendas.

CURSO
**PSICOLOGIA
DO SUCESSO
EM VENDAS**

Seja o verdadeiro estratega da negociação, neste curso de 1 dia

Descubra as melhores ferramentas para delinear uma boa estratégia e conseguir dar a volta aos seus resultados.

CURSO
**ESTRATÉGIAS
NEGOCIAÇÃO
E VENDAS**

Aumente a sua produtividade, neste curso de 1 dia

As pessoas mais bem-sucedidas focam-se em resultados e soluções e não perdem tempo a “remoer” problemas.

CURSO
**ALTA
PRODUTIVIDADE
EM VENDAS**

CURSOS PRESENCIAIS PARA GESTORES

DIREÇÃO E LIDERANÇA COMERCIAL

Neste curso de 2 dias descubra quais são os sistemas que o vão ajudar a gerir os maiores desafios da sua equipa comercial, levando-a ao patamar seguinte.

CURSO
**DIREÇÃO E
LIDERANÇA** 
COMERCIAL

MINI-MBA

Neste curso de 3 dias descubra todas as ferramentas de gestão, sistematização, planeamento e medição necessárias para gerir uma empresa de sucesso. Conheça os planos e soluções para os desafios que todos os empresários enfrentam.

Mini MBA
Edição Revista e Atualizada



CURSOS ONLINE

ACADEMIA DE VENDAS

Trabalha arduamente todos os dias e mesmo assim não consegue atingir de forma consistente os seus objetivos?

Para conseguirmos mudar os nossos resultados, temos de mudar o que estamos a fazer e tudo começa na forma como pensa e consequentemente nos hábitos diários.

Existe um Programa Passo-a-Passo que o vai ajudar a criar as condições necessárias para melhorar os seus resultados de forma consistente. Ficarà muito mais perto de atingir níveis de sucesso que provavelmente nunca sonhou serem possíveis.



MAPA DA INDEPENDÊNCIA FINANCEIRA

Elimine (em definitivo) a dívida da sua vida, construa diversas fontes de rendimento e aprenda a investir no mercado imobiliário e de ações.

Construa uma base de ativos que lhe vai gerar um rendimento passivo (de forma automática) e que lhe permitirá ter a reforma com que sempre sonhou.

Neste curso é explicado, com detalhe, tudo o que precisa saber para caminhar rumo à sua Independência Financeira.





PAULO DE VILHENA

Paulo de Vilhena é empresário, presidente e fundador da Paulo de Vilhena *Business Excelsors*, a Empresa Especializada na Aceleração dos Resultados Empresariais em Portugal e no Mundo.

É coach de empresários e executivos e autor de 7 livros de negócios:

- ✓ *O Livro Secreto das Vendas (o best-seller sobre vendas mais vendido em Portugal)*
- ✓ *Livro Secreto do Crescimento de Negócios*
- ✓ *O Mapa da Independência Financeira*
- ✓ *A Arte da Guerra nas Vendas, em coautoria com Nuno Gomes*
- ✓ *Tudo o que aprendeu sobre vendas está errado!... ou precisa de ser revisto*
- ✓ *Os 12 Desafios do Empreendedor*
- ✓ *As 6 Chaves Comportamentais dos Profissionais de Sucesso*

Como gestor de fortunas começou a perceber uma série de características comuns às pessoas de sucesso, bem com **os fatores que fazem com que determinadas empresas tenham sucesso** e outras não!

Com o MBA da Universidade Católica Portuguesa, e após trabalhar diversos anos como consultor em empresas, viu-se munido de um **elevado conhecimento sobre gestão de empresas e de uma série de ferramentas absolutamente estruturantes** na área.

Ao longo destes últimos 15 anos, **criou, desenvolveu e testou o sistema que permite atingir Resultados de forma Consistente** em Empresas de qualquer setor de Atividade!



CONSULTORIA EMPRESARIAL

MARIANA ARGA E LIMA

Licenciada em Engenharia Eletrotécnica pelo Instituto Superior Técnico, com experiência profissional nas áreas de estratégia, desenvolvimento de negócio no setor das telecomunicações e em estratégia e marketing nos media. Conheceu o Paulo de Vilhena em 2003, quando fez o MBA na Universidade Católica Portuguesa. Move-a ajudar os outros, para que alcancem melhores resultados nas suas empresas.



LUIZ BATISTA

Certificado em técnicas avançadas de gestão empresarial no Brasil e Estados Unidos pela MBM Business School. Também é certificado em Análise Comportamental, Coaching e Practitioner PNL. Tem como missão transmitir todo o seu conhecimento e experiência para que as pessoas se alinhem com os seus propósitos e potencializem os seus resultados nos negócios e na vida. A “transformação da jornada” é o seu propósito.

ROGÉRIO GIMBA

Formado em Administração de Empresas, mestre em Gestão de Negócios, possui um MBA em Marketing. Tem como propósito levar as pessoas às mais profundas reflexões sobre a sua realidade, tentando contribuir para que elas mesmas iluminem os seus caminhos, tanto a nível pessoal como profissional. Especialista em Planeamento Estratégico e Gestão, trabalha na promoção da recuperação de negócios e no seu redirecionamento para o crescimento.





ESTE É O PRIMEIRO PASSO

COMECE JÁ A OTIMIZAR
OS RESULTADOS
DA SUA EMPRESA
ATRAVÉS DA PERFORMANCE
DA SUA EQUIPA





Paulo de Vilhena

BUSINESS EXCELERATORS

A Paulo de Vilhena *Business Excelerators* tem como objetivo o desenvolvimento de estratégias de gestão que estimulam o crescimento das empresas nas mais diversas áreas de negócio.

Trabalhamos com foco nas seguintes áreas:
Vendas, Finanças Pessoais, Gestão Empresarial,
Liderança e Mercado Imobiliário.



paulodevilhena.com



linkedin.com/in/paulodevilhena



facebook.com/vilhena.paulo



youtube.com/paulodevilhenatv



instagram.com/paulo.de.vilhena